

終息の見えない新型コロナウイルスの影響に屈せず、この難局を皆さんと一緒に乗り越えましょう！

豪商旗艦パートナー様からコメント(1)

株式会社フェアウインド 様 《愛知県名古屋市》

全国の、『豪商旗艦パートナー』のみなさま、お元気ですか？こんにちは(株)フェアウインドです。

オリンピックyearで幕開けした2020年は、2月頃から暗雲が立ち始め、春になったら、春になったらと呪文のように唱えておりましたが、いつの間にか季節はめぐり未だゴールが見えずにいます。そんな中でも全国のみなさまのご活躍のお話を聞くと、気持ちを奮い立たせています。ありがとうございます。

さて、弊社と『豪商』のお付き合いは、2012年1月から始まりました。創業から10年を経て、NEXT10yearを模索していた頃佐藤社長(現:相談役)に出会ってしまいました。東海地区(愛知県、三重県、岐阜県)をエリアに持たせていただき、早8年。プラネックス様のご支援や愛ある叱咤激励をいただきながら現在に至ります。

愛知県も、再度の緊急事態宣言下で、弊社もテレワーク中です。「今、できることをコツコツと！」を合言葉に『豪商』に対して動いています。

東海3県のエリアを当初、1人で活動していましたがしょせん1人の活動ではなかなか思うようにいかずにおりましたが、弊社もオリンピックyearの勢いに乗じて、今年から『豪商』に関わるメンバーを増員しました。「さあ、今年からガンバルゾー！」と、準備したところで、展示会の開催中止、春のビジネスマッチングの中止、コロナ騒動、まったくもって出鼻をくじられました。そんな中でも、3月の下旬に、新しく加わったメンバーに対して、(株)プラネックス様よりオンラインによるレクチャーをいただきました。佐々木部長からは『豪商』のシステムの機能面を中心に、小野部長には営業面での経験談を交えたお話をたっぷり時間をとっていただきましたこと感謝しています。

その後、社内でおさらいをしました。営業トークのシュミレーションはボチボチのところです。

そんな中、ひとつの実験として「豪商 名古屋」のWebサイトを立ち上げました。

< <https://goushou.nagoya/74413/> >

「豪商」に関しての詳細はプラネックス様のWebサイトへ誘導することとし、このサイトは私たちが「豪商」に対する意識を持ち続けるため、営業活動をするときの話題作りのため、東海地区への「豪商」の認知度を高めるための目的としてあげました。ブログ機能を利用し、食に関する事、豪商に関することを発信しています。

まだ、様子見状況で、検討に値する数値は出ていませんが、続けていくことで傾向が出てくると思います。それを営業活動にフィードバックしていくこと、その後に繋げていきたいです。

「今」はできることは限られていますが、今後も、みなさまのご助言、ご指導をいただける

 活動をしていきたいと存じます。どうぞ今までと変わらぬご支援をよろしくお願い申し上げます。 社長の常に前向きな姿勢《強力な有言実行力》を深く尊敬しています。

豪商旗艦パートナー様からコメント(2)

ロジックシステム株式会社 様 《徳島県鳴門市》

全国の豪商旗艦パートナーとの情報交換が魅力！

■はじめに

弊社は徳島県鳴門市に事務所をおき1996年に創業いたしました。2016年3月より豪商旗艦パートナーとして活動を始め、これまで4社の事業所様に導入いただいております。弊社の人員構成は私と女性社員1人の計2名。豪商旗艦パートナーの中でも最も企業規模が小さい会社だと思います。営業、操作指導は私が行い、カスタマイズは女性社員が担当。まさに全社あげて豪商に取り組んでいます。豪商をコア事業と捉え、最近では『xDB』、『伝票スター』、『xReport』などの株式会社エフ・ビー・エス様の豪商連携ツールでの開発も積極的に行っています。

■豪商の強み

私が思う豪商の強みは、パッケージとして「単位が複数持てること」「賞味期限管理ができること」「製造実績管理ができること」につきます。

もちろん高価なシステムならそれらの機能は有していますが、市販パッケージの価格レベルで実現しているのは豪商の強みです。この他、ソースが公開されている為さらなる利便性を追求した機能をカスタマイズで実現できること、全国の豪商旗艦パートナー様との情報交換ができることも魅力です。

■今後の豪商について

機能改善なども進んでいますが、さらに顧客の利便性を追求したシステムの実装を期待しています。私もやってしまいがちなことですが、とりあえずこれで良いかという場当たり的な対応が後々問題になってきます。ひとつひとつの作業を丁寧に、常にお客様の立場で考えて、本当に必要なものを高い技術力で実現していく。そうすることで豪商は他社の追随を許さない競争力を持ったシステムになると信じています。

■ふるさと食品事業のご紹介

弊社では2015年より新たな事業として、徳島の特産品を使った加工食品の製造販売を始めました。『ティーズテーブル(https://tstable.jp)』というブランドを立ち上げ今はドレッシングを販売しています。

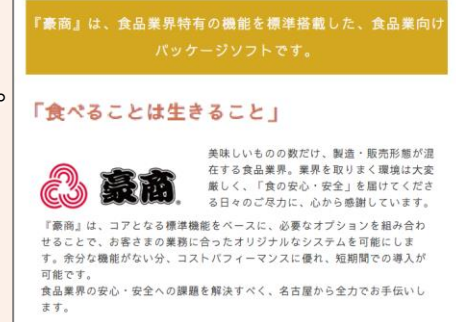
有難いことに様々な賞もいただき、ご贈答にも喜ばれています。もちろん基幹システムには豪商を使っており、これによりお客様側の立場を体感できるようになりました。

■さいごに

新型コロナウイルスの影響により、消費はもちろんのことセミナーや営業活動も制限され、次の行動をどうすべきかが問われている状況です。企業が次の一手を考えると、ITが担う役割は今まで以上に大きなものとなるだろうと予測し私はこれをチャンスと捉えようと考えています。さいごに、豪商にかかわるすべてのの方々のご多幸とご発展を願っております。

 社長の「南国気質」のプラス思考は私たちを明るくしてくれます。

今、できることをコツコツと！



スマホ・携帯からアクセス！

最近の投稿

食品表示の認識

トレーサビリティシステム

食品を買うとき1番に見るのは？

名古屋グルメといえば

withコロナ ~テイクアウトの課題~

豪商ブログははじめました

Webサイト開設のお知らせ



豪商旗艦パートナー様からコメント(3)

ルネッサンスルパン株式会社 様 《岩手県織岡市》

弊社ルネッサンスルパン(株)は、岩手県盛岡市に本社、仙台に開発センターを構えており、東北、首都圏を中心に、顧客先に常駐してのシステム開発支援、受託開発、自社パッケージソフトの開発、販売を行っております。

当社の基本は「人」です。どんなに素晴らしいものを作っても、どんなに利益を得ていてもそれに携わっている社員が誇りや生きがいを感じずに仕事をしているのであれば、成長は出来ないと考えております。

次代に繋げていくために、まずは「人」を大切に、その思いを分かち合う事が出来る仲間が集まっている会社ですので、「チームワーク」が当社の一番の原動力です。2019年食品卸業の基幹システム入替えのご相談を頂き、各社パッケージソフトを探している中で地元岩手県で長い歴史と豊富な販売実績のある「豪商」と出会ったのをきっかけに、今では弊社がお客様に提案する製品の主軸になっております。

これからもプラネックス様とがっちりスクラムを組んで「豪商」を武器にお客様に喜んで頂ける提案をしていきたいと思ひます。

「豪商」を武器にお客様に喜んで頂ける提案を！

 食品以外の新しいマーケットにも果敢にチャレンジして戴いております。まさに日々挑戦！！

豪商サミット関連ご報告

今回中止となりました「豪商サミット2020 in 秋田」にて、発表する予定でありました内容をご報告します。

1. 2019－2020年度の事業報告＜豪商プロダクト及び販売戦略の実施に向けた報告＞ 期間：2019年8月-2020年7月末

1) パートナーご支援の取り組み報告(期間：2019年8月～2020年7月末)

①営業支援(デモ・打合せなど)

パートナー名	顧客業種	実施場所	実施日	手段	内容
㈱ベック	生パスタ	－	2019/11/25	WEB	デモ支援
㈱日情秋田システムズ	住宅用商品製造	岩手県	2019/09/18	移動	打ち合わせ
㈱日情秋田システムズ	住宅用商品製造	－	2019/11/13	WEB	打ち合わせ
㈱日情秋田システムズ	パン・菓子製造	青森県	2019/11/19	移動	打ち合わせ
㈱日情秋田システムズ	パン・菓子製造	青森県	2019/11/19	移動	営業支援
㈱日情秋田システムズ	住宅用商品製造	宮城県	2020/02/13	移動	営業支援
㈱日情秋田システムズ	住宅用商品製造	岩手県	2020/02/28	移動	打ち合わせ
㈱日情秋田システムズ	住宅用商品製造	宮城県	2020/03/06	移動	営業支援
ルネッサンスルパン(株)	機械工具	岩手県	2020/03/03	移動	打ち合わせ
ルネッサンスルパン(株)	食品卸	岩手県	2020/03/31	移動	打ち合わせ
ルネッサンスルパン(株)	機械工具	岩手県	2020/06/05	移動	打ち合わせ
ルネッサンスルパン(株)	食品添加物	岩手県	2020/07/09	移動	導入支援
ルネッサンスルパン(株)	機械工具	岩手県	2020/07/10	移動	導入支援
ルネッサンスルパン(株)	機械工具	岩手県	2020/07/13	移動	導入支援
ルネッサンスルパン(株)	機械工具	岩手県	2020/07/15	移動	導入支援
ルネッサンスルパン(株)	機械工具	岩手県	2020/07/17	移動	導入支援
創研情報㈱	練り製品加工・販売	東京都	2019/10/24	移動	打ち合わせ
創研情報㈱	練り製品加工・販売	神奈川県	2019/10/24	移動	営業支援
創研情報㈱	練り製品加工・販売	東京都	2019/10/25	移動	打ち合わせ
創研情報㈱	練り製品加工・販売	東京都	2019/12/09	移動	打ち合わせ
創研情報㈱	練り製品加工・販売	神奈川県	2019/12/09	移動	営業支援

③イベント

イベント名	開催地協力パートナー	開催場所	実施日
2019豪商サミット in TOYAMA	㈱ユーコム	富山県	2019/08/29
2019豪商エリア会議 in 会津	㈱エフコム	福島県	2019/11/21-22

パートナー名	顧客業種	実施場所	実施日	手段	内容
創研情報㈱	練り製品加工・販売	－	2020/05/11	WEB	導入支援
創研情報㈱	スライス製造・販売	－	2020/07/03	WEB	導入支援
創研情報㈱	－	－	2020/07/13	WEB	打ち合わせ
創研情報㈱	スライス製造・販売	－	2020/07/28	WEB	導入支援
㈱ロジックシステム	－	－	2019/10/09	WEB	打ち合わせ
㈱流研	水産加工	－	2020/05/21	WEB	デモ支援
㈱流研	水産加工	－	2020/06/04	WEB	デモ支援
㈱テクニカルパートナー	冷凍食品	－	2020/06/25	WEB	デモ支援
㈱システムニシツウ	水産加工	－	2020/06/11	WEB	デモ支援
㈱システムニシツウ	菓子製造	－	2020/06/26	WEB	デモ支援
㈱システムニシツウ	製粉	－	2020/07/06	WEB	デモ支援
㈱エフコム	水産加工	宮城県	2020/01/29	移動	営業支援
㈱エフコム	冷凍食品	－	2020/06/10	WEB	デモ支援
㈱エスエスシー	水産加工	－	2020/04/07	WEB	デモ支援
㈱エスエスシー	給食／業務用食材	宮城県	2020/06/24	移動	営業支援
NECソリューションイノベータ㈱	－	岩手県	2019/12/20	来社	打ち合わせ
NECソリューションイノベータ㈱	洋菓子の製造・販売業	東京都	2020/03/04	移動	営業支援
NECソリューションイノベータ㈱	洋菓子の製造・販売業	－	2020/06/18	WEB	導入支援
NECソリューションイノベータ㈱	洋菓子の製造・販売業	東京都	2020/06/25	WEB	導入支援
NECソリューションイノベータ㈱	チーズ製造	－	2020/06/26	WEB	デモ支援
NECソリューションイノベータ㈱	洋菓子の製造・販売業	－	2020/07/30	WEB	導入支援

④展示会支援

イベント名	出展パートナー	開催場所	実施日
産業フェア in 信州	㈱テクニカルパートナー	長野県	2019/9/25～26

②営業支援(弊社HP問い合わせ 顧客紹介)

紹介日	問合元	業種	所在地	紹介先
2019/09/18	ICT企業	食品製造	福岡県	㈱システムニシツウ
2019/10/04	ICT企業	水産物製造	香川県	ロジックシステム㈱
2019/11/12	ICT企業	食品製造	岡山県	㈱システムニシツウ
2020/01/14	食品製造業	パン製造	福岡県	㈱システムニシツウ
2020/01/15	食品製造業	パン製造	山口県	㈱システムニシツウ
2020/01/28	食品製造業	パン製造他	福島県	㈱エフコム
2020/02/07	食品製造業	野菜加工	茨城県	㈱システムニシツウ
2020/02/10	ICT企業	食品製造	静岡県	㈱ユニテック
2020/02/25	食品製造業	菓子製造	山梨県	㈱オネスト
2020/03/10	食品製造業	水産物製造他	北海道	㈱流研
2020/04/02	商品企画開発	菓子製造	東京都	創研情報㈱
2020/04/06	ICT企業	食品製造	宮崎県	㈱システムニシツウ
2020/05/26	ICT企業	冷凍食品	長野県	㈱テクニカルパートナー
2020/06/03	ICT企業	水産物製造	山口県	㈱システムニシツウ
2020/06/17	食品製造業	菓子製造	大分県	㈱システムニシツウ
2020/06/22	ICT企業	食品製造	山形県	㈱日情秋田システムズ
2020/06/25	食品製造業	食品添加物製造	熊本県	㈱システムニシツウ
2020/07/21	食品製造業	調味料製造	群馬県	明和コンピュータシステム㈱

⑤研修会

パートナー名	実施場所	形式	実施日
㈱エスエスシー	宮城県	訪問	2019/11/27
ルネッサンスルパン(株)	岩手県	来社	2020/3/13
㈱フェアウインド	－	WEB	2020/4/23

※その他にもオンライン等で個別に営業的なアドバイス等も実施しております。

⑥技術者育成支援

実施回数	実施日
第6回	2019年9月2日
第7回	2019年11月5日
第8回	2020年1月6日
第9回	2020年3月2日
第10回	2020年5月11日
第11回	2020年7月6日

2) 豪商導入実績(期間：2019年10月～2020年7月末)【2019-2020年度豪商アワード発表】

業種	件数
調味料製造	3
パン・菓子製造	3
水産加工	2
食肉製造	2
野菜加工	2
製茶	1
蒲鉾製造	1
金物資材販売	1
合計	15

大 賞

㈱システムニシツウ

準 大 賞

創研情報㈱

殊 勲 賞

- NECソリューションイノベータ(株)
- ㈱日情秋田システムズ
- ルネッサンスルパン(株)

※賞をとられたパートナー様へのお願い

本コミュニティ誌の発刊後、アワード対象のパートナー様に順次、表彰楯をお送り致します。
各パートナーの代表者様が表彰楯を持っている写っている写真の次回のコミュニティに掲載させて戴きたいと考えて おりますので、表彰楯がお手元に届きましたら写真撮影戴きメールに画像添付の上、澤田宛までお送り戴きますよう、ご協力のほど宜しくお願い致します。

3) 豪商 機能追加・改善リリース実績

No.	対応項目	リリース時期	No.	対応項目	リリース時期
1	軽減税率対応	2019/8/27-2020/3/24	19	在庫拡張1台帳	2020/06/30
2	売上実績一覧 改善	2019/9/24-2020/6/30	20	受注伝票振替(新)	2020/06/30
3	仕入実績一覧 改善	2019/9/24-2020/3/24	21	在庫調整	2020/06/30
4	分割消込対応	2019/12/24	22	受払問合せ	2020/06/30
5	販売統計資料 改善	2019/12/24	23	製造計画入力	2020/06/30
6	伝票検索画面の検索結果ソート順を改善	2019/12/24	24	製造指示書兼報告書	2020/06/30
7	送り状発行 改善	2020/06/30	25	製品原材料在庫推移表	2020/06/30
8	納品書発行 改善	2019/12/24-2020/6/30	26	明細摘要拡張	2020/06/30
9	見積書発行 改善	2019/12/24	27	(夜間)バッチ化対応	2020/06/30
10	請求書発行 改善	2019/12/24-2020/6/30	28	(夜間)バッチ化対応	2020/06/30
11	受注伝票入力 改善	2020/03/24	29	製造伝票検索 改善	2020/06/30
12	売上伝票入力 改善	2020/3/24-2020/6/30	30	シングルオートレーション入力抑止対応	2020/06/30
13	一括売上振替	2020/03/24	31	EOSデータ取込み 改善	2020/06/30
14	単独請求書発行	2020/3/24-2020/6/30	32	伝票検索画面 改善	2020/06/30
15	販売実績データ出力 改善	2020/03/24	33	品目変換情報 改善	2020/06/30
16	在庫データ取込 改善	2020/03/24	34	伝票スター対応	2020/06/30
17	売上未消込一覧 改善	2020/03/24	35	開発環境対応	2020/06/30
18	入金・支払実績一覧 改善	2020/03/24	36	不定貴対応	2020/06/30

※対応項目ごとの詳細な変更内容は、パートナー様向け公開サーバー内の配置資料に記載しております。

2. 今後のリリースについて

1. 所要量一覧(原材料別)

全下位層の情報出力を可能にします。

2. 所要量一覧(製品別)

レシピ出力順を登録順orコード順から選択可能にします。

3. 売上実績一覧、仕入実績一覧

品目別明細のパターンを追加します。

4. 会計連動

会計データを取込、入金及び支払伝票を自動作成します。

5. 送り状発行外部システム連携(ゆうパック、ヤマトB2、西濃カンガルーマジック、名鉄こぐまくん)

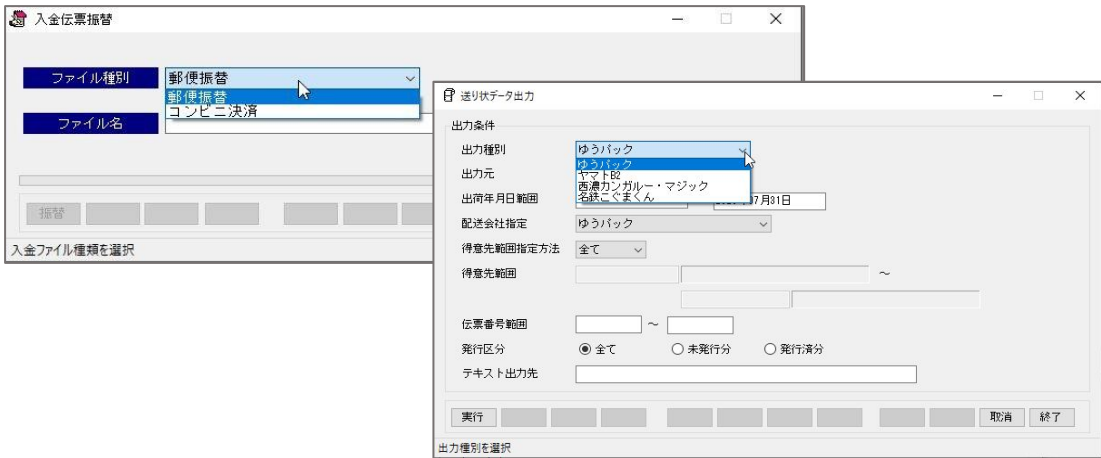
外部システム用CSVデータ出力を可能にします。

6. Xml版のEDI対応

受注伝票、売上伝票を対象に、xml形式をサポートします。

※機能詳細は、パートナー様向け公開サーバー内の下記パス配置資料に記載しております。

※営業ツールにも反映済みです。(機能画面集、帳票集)



編集後記

株式会社ブラネックス 澤田

豪商旗艦パートナーの皆様におかれましては、益々ご健勝の事とお慶び申し上げます。また、平素は豪商事業の運営に対しご支援とご理解を賜り、厚く御礼申し上げます。

さて、国内外において蔓延、拡散しております新型コロナウイルスの影響により、惜しくも今年の豪商担当者会議(in名古屋)、豪商サミット(in秋田)・・と立て続けに中止せざるを得ない結果となりました。

また、今年の前半は軽減税率対策後の需要冷え込みや新型コロナウイルス禍の影響により、豪商の契約案件も全体的に減少したように感じます。

ただ、この数ヶ月は弊社への問い合わせが増加傾向(6月・7月は月5件以上)にある事や、またパートナー様からの営業支援の依頼も増加してきている事から来年6月のHACCP完全義務化に向けた取り組みの一環として、食品業界のシステム入替需要も再び活発化してきているように感じております。

弊社と致しましても、この追い風を加速すべく「豪商」のさらなる機能・品質向上に励むと共に、ピンチをチャンスに変える為にも豪商旗艦パートナーの皆様とより強い絆(ワンチーム)で、一層の豪商事業に取り組みでまいりたいと考えておりますので、今後ともご支援ご協力を賜ります様宜しくお願い申し上げます。

株式会社ブラネックス 佐藤

はじめに、(株)フェアウインド様並びにロジックシステム(株)様及びルネッサンスルパン(株)様にはご多忙の中、本誌にご寄稿戴きまして深く感謝申し上げます。

さて早くも9月に入りましたが、今年の出張訪問実績は1月に東京・名古屋のパートナー様、大阪のパートナー様各社並びに2月に秋田県の株式会社日情秋田システムズ様に「豪商サミット2020」の開催準備についてご訪問させて頂いて以降半年ご無沙汰しております。最近ではリモート会議等で何とかコミュニケーションを繕ってはおりますが、やはり信頼関係を醸成するためには直に面談することで実現するのだと今更ながら痛感している昨今です。皆様と一日も早く膝を交えて情報交換したいものだと願いつつ増々のご健勝を心よりご祈念申し上げます。