

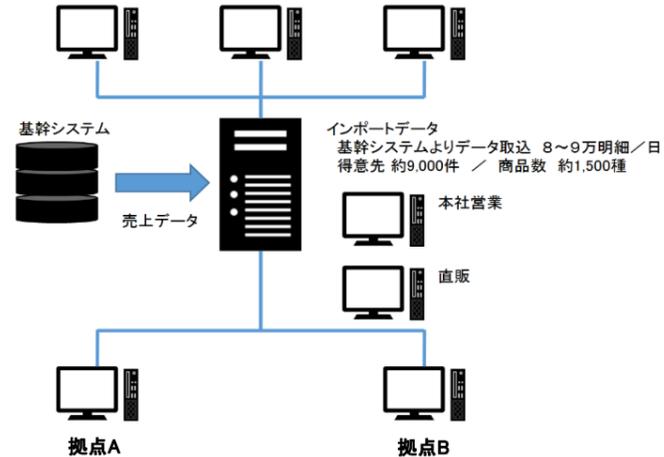
<導入事例のご紹介>

導入事例1

【お客様情報】  
 ●顧客名称/所在地  
 ●業種・品目 パン製造業  
 ●規模 資本金1億/年商125億/従業員数 850名(パート含む)

【導入内容】  
 ●導入時期 2019年4月  
 ●導入形態 1 Server 10 Client/販売管理+カスタマイズ  
 ●導入きっかけ 既存ユーザーのリプレース  
 ●導入に関するコメント欄

こちらのユーザーは日々、膨大なデータの取り込みが必要(得意先及び品目マスタ、売上データ)だが、仲介業者が勧めるパッケージでデータ取込テストを試みたところ2~3時間要するなど思うような結果を得られなかった。(旧Ver.豪商では1時間以内で取り込み可能だった為、その時間を実現できるかが新システムの最低条件になっていた。)現Ver.の豪商では、テスト環境下で約40分以内の結果が得られ本番環境では30分程度の取込を実現できた為、受注に至った。

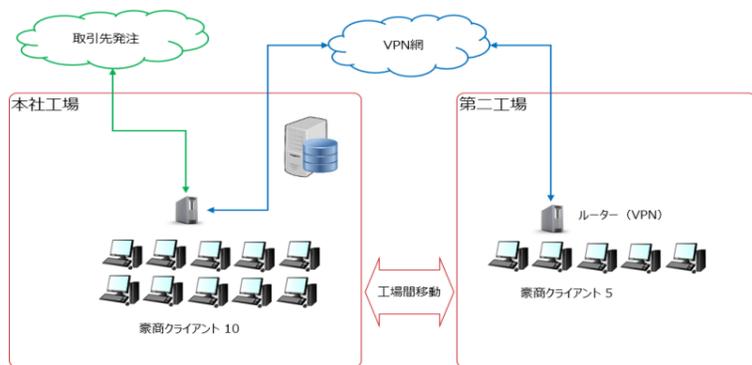


導入事例2

【お客様情報】  
 ●顧客名称/所在地  
 ●業種・品目 スーパー向け惣菜キット製造  
 ●規模 資本金3,000千円/年商12億/従業員数95名(パート含む)

【導入内容】  
 ●導入時期 2019年6月  
 ●導入形態 CS型/1Server15Client/OP: 製造管理、受注管理、EDI  
 ●導入きっかけ 既存ユーザーのリプレース  
 ●導入に関するコメント欄

顧客は15年前、事業拡大時代に弊社が別の販売管理を導入し、その後取引先の拡大に伴い、これまで2回のアドオンを行ってきた。1年前に社長から食品材料の在庫管理を徹底したいとの相談を受け、豪商が食品業に特化した製品である事から提案し受注に至った。



北から南から<パートナー訪問記>

株式会社日情秋田システムズ様(2019年4月10日訪問)

秋田県秋田市の株式会社日情秋田システムズ様を訪問してきました。同社は全国の豪商旗艦パートナー様の中では最も早く提携して載っております。

エリアは秋田県を中心に青森、山形及び宮城県を対象としてお願いしておりますが、岩手県の弊社と隣接している事もあり、この度相互の更なる営業促進の為、協業体制を強化することをご理解戴きました。

当日は一泊して、古い歴史で有名な歓楽街「川反(カワバタ)」に連れて行って戴きました。案件受注のお話も聞きすぎ飲みすぎ騒ぎすぎでしたが、さすがに楽しかったデス。(＃^＃)

<サミット開催場所及び開催日について>

先月号でも軽く触れましたが、今年の豪商サミットは株式会社ユーコム様の快諾で富山市で開催致します。8月29日に会議・交流会そして夜は有名な「越中八尾おわら風の盆(前夜祭)」そして二日目はゴルフまたは自由観光となっております。6月には正式にご案内させていただきますがパートナー各社様におかれましては上記の日程をぜひサミットの為にキープお願い致します。

編集後記.

平成の時代がいよいよ終わり本紙第2号より新元号となりました。本紙発行は5/1ですが、10連休明けでのお届けでは、”賞味期限、”が切れてしまいそう。今回は早めにお届けします事ご了承ください。それにつけても10連休中のスケジュールが埋まりません。。。ね。