



**豪商NEWS**

**豪商提案事例管理システム パートナー向けに公開**

これまで当社やパートナーが食品業のお客様に対して行い蓄積された提案・対応事例をシステム化し、2022年7月より豪商を取り扱う全国のパートナー向けに公開しました。当システムを通じて、豪商に関する様々な情報・ノウハウを全国のパートナーと共有・提案力を強化する事で、より多くの食品業様の課題・要望にお応えしてまいります。

項目	内容
1. 提案事例の検索	検索条件を設定して提案事例を検索できます。
2. 提案事例の閲覧	検索した提案事例の詳細を閲覧できます。
3. 提案事例の共有	検索した提案事例を共有できます。
4. 提案事例の登録	提案事例を登録できます。



**プラネックスNEWS**

**事務所移転完了のご報告**



前号でもお知らせしておりましたが、弊社プラネックスは6月23日に事務所を移転し、翌日24日より新事務所にて通常稼働しております。新たな場所で心機一転さらなる飛躍を目指してまいりますので、変わらぬご愛顧のほど宜しくお願い申し上げます。

**耳より情報**

**豪商は『IT導入補助金2022』に対応！**

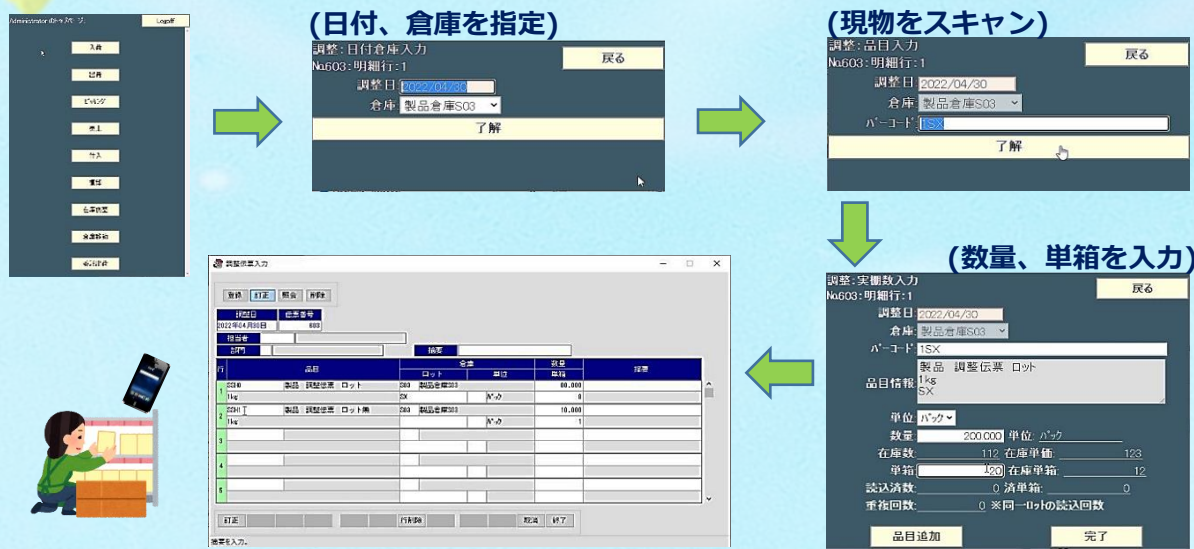
「豪商」はIT導入補助金の対象になっています。ご興味がある企業様は、IT導入補助金支援事業者登録済みのパートナーまたは当社にお問合せください。※IT導入補助金支援事業者登録済みのパートナー情報は、下記サイトで確認いただけます。（「シンプル検索」選択→ツール名に「豪商」と入力→検索）



**1. 【豪商】新機能リリース予定情報**

**1. HT在庫調整対応**

現物バーコードから調整伝票作成を可能にしました。※HT在庫調整では実棚値を入力しますが、調整伝票入力では差分表示になります。



**2. 所要量一覧(製造計画値から計算)**

製造計画入力の計画値を基に所要量一覧を出力可能にしました。(受注伝票対象のみから拡張)

**2. 【豪商】カスタマイズ事例のご紹介**

弊社が携わったお客様への豊富なカスタマイズ実績から、様々な事例をご紹介します。カスタマイズ実績のある機能は、新規で開発した機能と比べ低コストかつ早期に導入可能ですので、同様のご希望がある企業様がおりましたらお気軽にご相談ください。

**【対象ユーザー情報】**

- 業種：米製造業
- 年商：約32億
- エリア：東北地区
- 導入規模：D Bのみクラウド(NTTコミュニケーションズ) 50ユーザー版

**【実装内容】**

1. 伝票形式でのクレーム情報を提供
2. 送料及び、代引手数料を台帳化し、配送会社と発着地域から自動計算する仕組みを提供

**【お客様 ご要件】**

1. 個人客が多くきめ細やかなサービスにはクレーム情報を管理する必要があるためシステム化して欲しい。
  - 1) 売上情報との関連、進捗がわかる仕組みにする事。
2. 売上時に送料及び、代引金額を請求する時がある。
  - 1) 配送会社別に計算できる仕組みにする事。
  - 2) 送料は地域別に設定できる仕組みにする事。

**3. 【豪商】導入事例のご紹介**

**導入事例** お客様名：株式会社神明様 <生鮮魚介卸売業、鮮魚小売店/生鮮魚類加工品> (大阪府)

豪商をご利用戴いているお客様の声をご紹介します。

お客様プロフィール	
会社名	株式会社 神明
事業内容	生鮮魚介卸売業、鮮魚小売業
キャッチコピー	品質にこだわり抜く
設立	2007年6月1日
URL	<a href="https://www.shinmeimaru.com/">https://www.shinmeimaru.com/</a>
お客様紹介文	
プロの料理を引き立たせる魚の仕入れ屋「神明丸」を筆頭に様々な事業を展開している会社です。創業当初から、どこまでも品質にこだわる姿勢を貫き続ける、まっすぐな集団です。	
導入内容	
導入時期	2022年1月
オプション	製造管理、預り在庫
課題/要望・導入効果	
導入前の課題/要望	導入効果
在庫管理ができていなかったため、在庫があるのに更に仕入をするなどロスがあった。	仕入、製造、売上が豪商へ入力することで商品の在庫管理ができるようになり、かなりロスがなくなった。
請求書発行がアナログで手集計した結果をエクセルに登録していた。	豪商へ入力したデータをベースに請求書発行ができるので、正確で計算ミスなく発行ができるようになった。
どこの得意先に何をいくらで販売したかを調べるのに時間がかかり、大変だった。	豪商の各種検索機能や問合せ、帳票を利用し、どこの得意先にいつ、何をいくらで販売したかを調べることができるので楽になった。
導入(入れ替え)のきっかけ・豪商導入の決め手	
在庫管理や帳簿類、また請求書などアナログで管理していたが、ロスが多くなり、時間もかかるようになったので、システム化を検討。豪商は水産業に導入実績が多く、保守を含めた価格がリーズナブルであった。また、IT導入補助金を活用できたのが良かった。類似の他システムも検討したが、規模が大きく、価格も高そう感じた。	
導入時・導入後の感想	
【導入時】導入当初はマスク設定や操作に戸惑ったが、サポート担当の方がすばやくわかりやすく対応してくれたので、今ではとても便利に利用することができている。	
【導入後】わからない点は電話で問合せするとすぐに対応してもらえるので助かっている。	
特にお気に入りの機能	
検索機能 (どの得意先にいつ何をいくらで販売したかを期間指定で検索できる)	

「豪商」に関する満足度	
満足度	満足 / <b>ほぼ満足</b> / 普通 / やや不満 / 不満
理由	卸などまだ使いきれていない機能もありますが、当初目的としていた在庫管理などは達成できました。

プロが目利きし仕入れた新鮮な魚介類を いけすに入れる事で鮮度を落とさず、その場で加工してお客様にお届けしております。

