

日増しに秋も深まり、特に朝夕は寒ささえ感じる季節となりました。仕事やレジャーに忙しい時期ですが、健康増進にも気を配りましょう。

## 2019年10月1日 新消費税<軽減税率対応>がスタートしました。

今回の消費税改定は本来2017年4月に実施予定でしたが一旦見送られ2年半経過した今回は粛々と実施されました。無理に新消費税を実施して内需低迷を招くことを避けた訳ですが、一方では延期によるシステムの改修に余裕ができ、関係する事業所や、消費者等に大きな混乱はなかったと思います。



ちなみに豪商は2016年11月に改修を終えておりましたが、入替の促進には補助金が功を奏しました。又、システムニシツウさんの新消費税対応への働きかけ(プロモーションツール)が大きかったと思います。

## 甲信越エリアの㈱テクニカルパートナーが「産業フェアin信州2019」に豪商出展しました。

長野冬季オリンピックでアイスホッケーのメイン会場として使用された大型多目的アリーナ<長野市ビッグハット>で10月25日-26日に開催された「産業フェアin信州2019」に豪商を出展しました。雨天の中での集客、大変お疲れ様でした。



## 東海エリアの㈱フェアウインドが「しんきんビジネスフェア」に豪商出展しました。

みなさま、こんにちは。愛知、岐阜、三重を担当しています、株式会社フェアウインドです。台風の被害にあわれた生産者の方々に心よりお見舞い申し上げます。さて、新しい豪商パートナーのMLツールにて早くからお知らせしていましたが、去る10月16日(水)ポートメッセなごや(愛知県名古屋市)にて、『目指せ! 地方再生!』をテーマとした「第14回しんきんビジネスフェア2019」に「豪商」を出展いたしました。東海地区信用金庫協会主催のビジネスフェアで各信用金庫と取引がある、主に中小企業の展示会です。中小企業同士の情報交換や、交流を図る事も二次目的にしています。主催者の発表では、出展者は390社(昨年372社)、来場者数は3,370人(昨年3,254人)という比較的にじまりとした展示会でしたが、その分 ゆっくり見回すこともでき、当社のブースに立ち寄ってくださった方とは、時間をとって話をすることができたように思います。直接のユーザ候補になりえるような方の来ブースは少なかったのですが、食品加工業さんも多くブースを出されていたので今後コンタクトを取るつもりです。また、コンサルタント的な立ち位置で仕事をする事を積極的



にされている信用金庫の担当者さんや、愛知県、三重県の行政機関担当者さんと”ご無沙汰しています”の挨拶ができ、以前からの取り組みを再度ご理解いただいたりして、繋いできました。また、HACCPをキーワードにする企業の出展も散見され、ターゲットが重なるような重ならないような...でしたので協業できることがあるのかないのかを整理する上で、皆様方のお知恵も拝借できればと考えています。どうぞよろしくお願い申し上げます。

## 北から南から<パートナー様訪問記>

10月25日

明和コンピュータシステム様様に訪問してきました。社長に 面談して久しぶりに情報交換と台風19号の被害について伺いました。社屋は大きな被害が無かったものの、社員さんの車が使用不能になってしまったそうです。ところで、自社の体育館を新設したそうです! 凄いですね。社屋の横に建設し、ご紹介しますとバドミントン公式サイズのコートその他にバスケットや壁打ちテニスなどができる本格的な施設で、社員さんだけでなく家族も可能だそうです。

## ついにラグビーワールドカップが釜石にやってきました!(^^)!

東日本大震災の津波で大きく姿を変えた釜石市鶴住居町の小学校と中学校の跡地に建設された復興スタジアムは国内外から訪れた1万4千人の観客で埋まりました。(釜石市の総人口は約3万5千人) フィジー対ウルグアイの試合では釜石ファンお馴染みの大漁旗で大会を盛り上げました。大震災から8年6ヶ月を経てようやく笑顔が戻ったような気がします。大震災では釜石市民の千人以上が亡くなりましたが、一方で釜石市の約3千人近い小中学生のほぼ全員が奇跡的に無事避難した事が「釜石の奇跡」として全国に知られるようになりました。津波の避難に「てんでんこ」(方言)がありますが <率先避難者たれ>周りの人がどうであろうと、まず自分が真っ先に避難することで躊躇している人も救えるということですね。



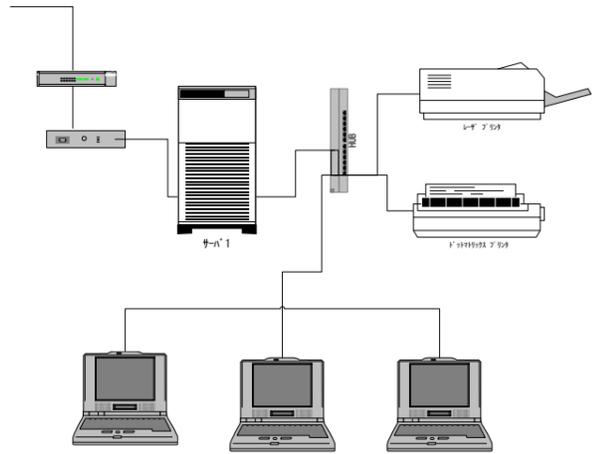
## 導入事例1

### 【お客様情報】

- 顧客名称/所在地
- 業種・品目 調味料製造業
- 旧システム 他社販売管理システム

### 【導入内容】

- 導入時期 2019年9月30日
- 導入形態 CS型(1Server7Client)/OP(なし)
- 導入きっかけ 販売代理店からの紹介
- 導入に関するコメント欄  
柔軟なカスタマイズ、過去データの移行を対応可能とした事が導入の決め手となった。  
通販を行っており、顧客情報が51万件あった。そのため、取引先情報の検索や、月次処理などの性能を改善した。
- カスタマイズ/アドオン
  - ・ポイント集計: 通販でポイント付与がある為、ポイント集計に対応。
  - ・通販用納品書: 通販用の納品書に、バーコードを印刷。
  - ・過去伝票登録: 過去5年分の売上伝票を移行。



## 導入事例2

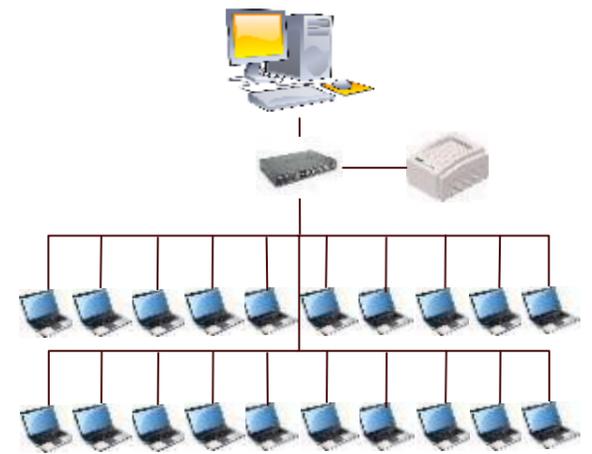
### 【お客様情報】

- 顧客名称/所在地
- 業種・品目 菓子製造業
- 旧システム 他社基幹システム

### 【導入内容】

- 導入時期 2019年9月30日
- 導入形態 CS型(1Server20Client)/OP(製造、受・発注管理)
- 導入きっかけ 紹介
- 導入に関するコメント欄  
他社基幹システムからのブランドスイッチ。サポート対応にて不満あり。  
菓子製造販売会社での導入実績と柔軟なカスタマイズ対応等の営業スタンスを評価いただいた。
- カスタマイズ/アドオン
  - ・納品先別単価管理機能: 取引先、納入先ごとに納品書への単価印刷「する/しない」を選択可能
  - ・担当者別売上実績表対応: 担当者別に達成率、返品情報を日付単位で追加
  - ・入荷仕入日記帳対応: 仕入先別、品目別、部門別に仕入実績を出力

..他



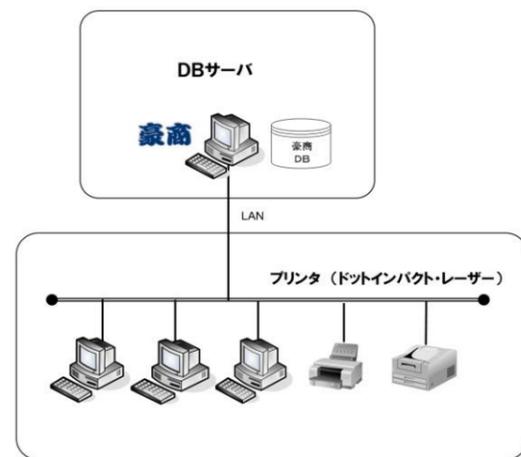
## 導入事例3

### 【お客様情報】

- 顧客名称/所在地
- 業種・品目 食肉卸・加工業

### 【導入内容】

- 導入時期 2019年4月20日
- 導入形態 CS型(1Server3Client)/OP(製造、受・発注管理、経理振替)
- 導入きっかけ FABEX見本市
- 競合先 5社
- 導入に関するコメント欄  
他社オリジナルソフトからの移行。軽減税率対応の際の移行コストが決め手。  
担当者毎の在庫管理が重要であり、一番のカスタマイズ要件。  
現行システムの調査とご担当者様からの要件ヒアリングに時間を掛け、営業ご担当者様含め、高評価を頂いた。
- カスタマイズ/アドオン
  - ・各種帳票: 請求書、納品書、送り状、出荷指示書、出荷一覧、製造日報、営業日報...等
  - ・工程管理: 製造工程管理



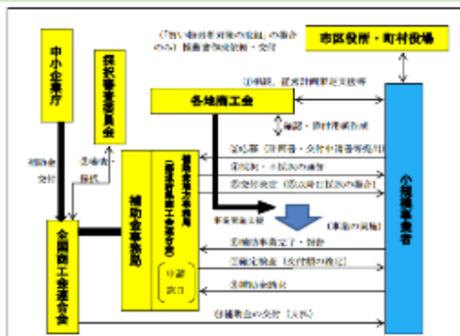
## ～小規模事業者持続化補助金の活用事例(パートナー様向け支援サービス強化)～

弊社では2019年4月25日から公募がありました「小規模事業者持続化補助金」事業に取り組み、7月31日に無事交付決定となりました。

この事業は小規模事業者が経営計画に沿って販路開拓等に取り組むために要する経費の一部に対して補助金が交付となる内容で、弊社では全国パートナー様への支援強化を目的としてWEB会議システムを導入しました。



既に遠方のパートナー様とカスタマイズ仕様の打ち合わせ等を実施しており、今後もパートナー様への営業&技術支援として大いに活用していきたいと考えています。「小規模事業者持続化補助金」事業にご興味をお持ちのパートナー様がございましたら、次回募集があった際には販売強化等に、ぜひご活用ください。(担当:澤田)



## 2019年9月以降のカイゼン一覧

- ① 売上実績一覧  
 <内容> 出力パターンを追加しました。  
 1. 部門得意先(委託先)別総括  
 2. 部門品目別総括
- ② 仕入実績一覧  
 <内容> 出力パターンを追加しました。  
 1. 部門仕入先別総括  
 2. 部門品目別総括
- ③ 品目税率更新ツール  
 1. 一括で税率期間ごとの品目消費税率をEXCELまたはCSVで出力・取り込みできるツールです。
- ④ 取引先残高取込ツール  
 1. 一括で取引先の残高金額をCSV形式で取込・設定ができるツールです。

## § パートナー様へ寄稿等のお願い

次回発行のPARTNER Community誌より、全国各地のパートナー様からのコラムや「わが社紹介」(仮称)、パートナー間で取り扱いたい商材やサービスの紹介など、パートナー様が発信できるコーナーを設けたいと考えております

※別途リーフレットなどがある場合は本紙郵送の封筒に同封させて戴くこともできますので有効にご活用ください。

次回の豪商PARTNERニュースは、2020年1月1日の発行となりますので宜しくお願い申し上げます。

## 【編集後記】

パートナー各社様におかれましては年末に向けてのスケジュールが埋まり始めているものと拝察いたします。今年を振り返るのはまだまだ早いと思いますが年号が平成から令和に変わり、探査機「はやぶさ2」が小惑星「りゅうぐう」に着陸し、朝乃山が初優勝し異常に暑い夏や台風の被害が深刻化しつつ...気がつけば今年も残り2ヶ月ですね。その中で、豪商旗艦パートナー様には3.14の第9回豪商旗艦パートナー担当者会議や第8回豪商サミットにご参加戴きパートナー各位の皆様には深く感謝申し上げます。本号は今年最後となりますが、これから本格的な寒さに向けてくれぐれもご自愛ください。